



DHK LIGHTNING & SURGE PROTECTION

Công ty Cổ phần Giải pháp và Thiết bị DHK

Địa chỉ văn phòng Hà Nội: Số 31C, ngách 141 ngõ Thịnh Quang – Tây Sơn – Q. Đống Đa – TP. Hà Nội.

Địa chỉ văn phòng HCM: 21 D3A KDC Kiến Á, Phường phước Long, TP HCM.

Tel: (84)-24.62842688 Website: dhk.com.vn Email: info@dhk.com.vn

BẢNG MÔ TẢ CÔNG VIỆC

I. THÔNG TIN CHUNG

Vị trí	Nhân viên Kinh Doanh thương mại
Số lượng tuyển	02
Nơi làm việc:	VP Hà Nội: toàn nhà Resco, Đại Kim Hoàng Mai, Hà Nội VP HCM: 21 đường D3A, Phước Long B, Thủ Đức, HCM
Mức lương	Thỏa thuận
Thời gian làm việc	Từ Thứ 2 đến Thứ 6 thời gian làm việc cụ thể Sáng: 08h30 - 12h00 Chiều: 13h00 - 17h30

II. MỤC ĐÍCH CÔNG VIỆC:

- Phát triển và mở rộng mạng lưới khách hàng thương mại như đại lý, nhà thầu, đơn vị thi công có nhu cầu về thiết bị và giải pháp của công ty.
- Tư vấn sản phẩm và giải pháp phù hợp với nhu cầu khách hàng, thúc đẩy hoạt động bán hàng và gia tăng doanh số.
- Duy trì quan hệ với khách hàng hiện hữu, đồng thời tìm kiếm và khai thác khách hàng mới nhằm mở rộng thị trường cho công ty.

III. CÁC CÔNG VIỆC THỰC HIỆN:

Stt	Mô tả công việc
1	Phát triển khách hàng thương mại, đại lý, nhà thầu, đơn vị thi công có nhu cầu về thiết bị và giải pháp của DHK. Tư vấn sản phẩm, giải pháp kỹ thuật phù hợp với nhu cầu khách hàng.



DHK LIGHTNING & SURGE PROTECTION

Công ty Cổ phần Giải pháp và Thiết bị ĐHK

Địa chỉ văn phòng Hà Nội: Số 31C, ngách 141 ngõ Thịnh Quang – Tây Sơn– Q. Đống Đa – TP. Hà Nội.

Địa chỉ văn phòng HCM: 21 D3A KDC Kiến Á, Phường phước Long, TP HCM.

Tel: (84)-24.62842688 Website: dhk.com.vn Email: info@dhk.com.vn

	<p>Phối hợp với Admin lập báo giá, theo dõi đơn hàng, phối hợp với bộ phận Kế toán và Mua hàng trong quá trình xử lý hợp đồng.</p> <p>Chăm sóc khách hàng hiện hữu và mở rộng tệp khách hàng mới.</p> <p>Thu thập thông tin thị trường, đối thủ cạnh tranh và nhu cầu khách hàng.</p>
2	<p>Phối hợp thực hiện công việc cùng các Phòng/Ban khác;</p> <p>Thực hiện công việc khác liên quan theo yêu cầu của Cấp trên.</p>

IV. Nhiệm vụ

Stt	Nhiệm vụ
1	<p>Phát triển được tệp khách hàng thương mại ổn định (đại lý, nhà thầu, đơn vị thi công...).</p> <p>Đạt chỉ tiêu doanh số bán hàng theo kế hoạch của công ty.</p>
2	<p>Duy trì và nâng cao mối quan hệ với khách hàng hiện hữu, đồng thời mở rộng khách hàng mới.</p> <p>Cập nhật và báo cáo thông tin thị trường, đối thủ cạnh tranh và nhu cầu khách hàng để hỗ trợ chiến lược kinh doanh.</p>

V. CÁC YÊU CẦU

Trình độ	Tốt nghiệp cao đẳng/đại học ngành Kinh tế, Kỹ thuật, Điện hoặc tương đương
Kiến thức	Có khả năng tư vấn giải pháp và sản phẩm kỹ thuật; không yêu cầu chuyên sâu từ đầu.



DHK LIGHTNING & SURGE PROTECTION

Công ty Cổ phần Giải pháp và Thiết bị DHK

Địa chỉ văn phòng Hà Nội: Số 31C, ngách 141 ngõ Thịnh Quang – Tây Sơn– Q. Đống Đa – TP. Hà Nội.

Địa chỉ văn phòng HCM: 21 D3A KDC Kiến Á, Phường phước Long, TP HCM.

Tel: (84)-24.62842688 Website: dhk.com.vn Email: info@dhk.com.vn

	Có kiến thức hoặc kinh nghiệm về chống sét, tiếp địa, thiết bị bảo vệ quá điện áp/Hồ quang điện là lợi thế ưu tiên.
Kinh nghiệm	Kinh nghiệm từ 1–3 năm trong kinh doanh thiết bị kỹ thuật, vật tư điện, M&E hoặc công nghiệp.
Ngoại ngữ	Có khả năng đọc hiểu tài liệu kỹ thuật tiếng Anh là lợi thế.
Tin học văn phòng	Sử dụng thành thạo các phần mềm Văn phòng (Word, Excel, Power Point)
Năng lực	Kỹ năng làm việc độc lập và đội nhóm tốt Kỹ năng giao tiếp, thuyết phục và quản lý chăm sóc khách hàng tốt.

VI. QUYỀN LỢI

- Tham gia đầy đủ chế độ: BHXH, BHYT, BHTN.
- Thưởng lễ, tết; lương tháng 13, phụ cấp hàng tháng.
- Hỗ trợ công tác phí, xe ô tô, phụ cấp công tác.
- Môi trường làm việc chuyên nghiệp, thân thiện.
- Cơ hội phát triển nghề nghiệp, thăng tiến rõ ràng.