



DHK LIGHTNING & SURGE PROTECTION

Công ty Cổ phần Giải pháp và Thiết bị DHK

Địa chỉ văn phòng Hà Nội: Số 31C, ngách 141 ngõ Thịnh Quang – Tây Sơn– Q. Đống Đa – TP. Hà Nội.

Địa chỉ văn phòng HCM: 21 D3A KDC Kiến Á, Phường phước Long, TP HCM.

Tel: (84)-24.62842688 Website: dhk.com.vn Email: info@dhk.com.vn

BẢNG MÔ TẢ CÔNG VIỆC

I. THÔNG TIN CHUNG

Vị trí	Nhân viên Kinh Doanh dự án
Số lượng tuyển	02
Nơi làm việc:	VP Hà Nội: toàn nhà Resco, Đại Kim Hoàng Mai, Hà Nội VP HCM: 21 đường D3A, Phước Long B, Thủ Đức, HCM
Mức lương	Thỏa thuận
Thời gian làm việc	Từ Thứ 2 đến Thứ 6 thời gian làm việc cụ thể: Sáng: 08h30 - 12h00 Chiều: 13h00 - 17h30

II. MỤC ĐÍCH CÔNG VIỆC:

- Tìm kiếm, phát triển và quản lý các cơ hội dự án liên quan đến điện, chống sét, tiếp địa, bảo vệ quá điện áp/hồ quang điện, năng lượng và hạ tầng kỹ thuật.
- Xây dựng và duy trì mối quan hệ với chủ đầu tư, tư vấn thiết kế, tư vấn giám sát, tổng thầu và các đối tác nhằm thúc đẩy cơ hội hợp tác và phát triển dự án.
- Phối hợp với bộ phận kỹ thuật để đề xuất giải pháp kỹ thuật phù hợp, tham gia quá trình chào giá, đấu thầu và hướng tới ký kết hợp đồng với khách hàng.

III. CÁC CÔNG VIỆC THỰC HIỆN:

Stt	Mô tả công việc
1	Tìm kiếm, tiếp cận và phát triển các dự án liên quan đến điện, chống sét, tiếp địa, bảo vệ quá điện áp/ hồ quang điện, năng lượng và hạ tầng kỹ thuật. Làm việc với chủ đầu tư, tư vấn thiết kế, tư vấn giám sát, tổng thầu và các bên liên quan trong giai đoạn tiền dự án.



DHK LIGHTNING & SURGE PROTECTION

Công ty Cổ phần Giải pháp và Thiết bị DHK

Địa chỉ văn phòng Hà Nội: Số 31C, ngách 141 ngõ Thịnh Quang – Tây Sơn– Q. Đống Đa – TP. Hà Nội.

Địa chỉ văn phòng HCM: 21 D3A KDC Kiến Á, Phường phước Long, TP HCM.

Tel: (84)-24.62842688 Website: dhk.com.vn Email: info@dhk.com.vn

	<p>Thu thập thông tin dự án, làm rõ phạm vi công việc, yêu cầu kỹ thuật và tiến độ.</p> <p>Phối hợp với phòng Kỹ thuật để xây dựng giải pháp, hồ sơ đề xuất và tham gia quá trình đấu thầu/chào giá.</p> <p>Theo dõi tiến trình dự án từ giai đoạn tiếp cận đến ký kết hợp đồng.</p> <p>Duy trì và phát triển mối quan hệ với khách hàng dự án chiến lược.</p>
2	<p>Phối hợp thực hiện công việc cùng các Phòng/Ban khác;</p> <p>Thực hiện công việc khác liên quan theo yêu cầu của Quản lý dự án.</p>

IV. Nhiệm vụ:

Stt	Nhiệm vụ
1	<p>Tìm kiếm, phát triển và duy trì được nguồn dự án tiềm năng trong lĩnh vực điện và hạ tầng kỹ thuật.</p> <p>Đảm bảo thu thập đầy đủ thông tin dự án (phạm vi công việc, yêu cầu kỹ thuật, tiến độ...) phục vụ việc đề xuất giải pháp và chào thầu.</p>
2	<p>Đạt được chỉ tiêu doanh số hoặc giá trị hợp đồng dự án theo kế hoạch của công ty.</p>

V. CÁC YÊU CẦU

Trình độ	Tốt nghiệp đại học các ngành Kinh tế, Quản trị kinh doanh, Kỹ thuật, Điện hoặc các ngành liên quan.
Kiến thức	Hiểu mô hình bán hàng dự án, quy trình đấu thầu và các giai đoạn phát triển dự án.



DHK LIGHTNING & SURGE PROTECTION

Công ty Cổ phần Giải pháp và Thiết bị DHK

Địa chỉ văn phòng Hà Nội: Số 31C, ngách 141 ngõ Thịnh Quang – Tây Sơn– Q. Đống Đa – TP. Hà Nội.

Địa chỉ văn phòng HCM: 21 D3A KDC Kiến Á, Phường phước Long, TP HCM.

Tel: (84)-24.62842688 Website: dhk.com.vn Email: info@dhk.com.vn

	Có kiến thức cơ bản về kỹ thuật điện là lợi thế; kiến thức về chống sét, tiếp địa, SPD là ưu tiên, không bắt buộc.
Kinh nghiệm	Kinh nghiệm từ 1-3 năm trong phát triển kinh doanh dự án, kinh doanh kỹ thuật, EPC, M&E hoặc lĩnh vực công nghiệp. Có kinh nghiệm làm việc với chủ đầu tư, tư vấn, tổng thầu là lợi thế.
Ngoại ngữ	Có khả năng đọc hiểu tài liệu kỹ thuật tiếng Anh là lợi thế.
Tin học văn phòng	Sử dụng thành thạo các phần mềm Văn phòng (Word, Excel, Power Point)
Năng lực	Kỹ năng làm việc độc lập và đội nhóm tốt Kỹ năng giao tiếp, đàm phán và quản lý mối quan hệ khách hàng tốt.

VI. QUYỀN LỢI

- Tham gia đầy đủ chế độ: BHXH, BHYT, BHTN.
- Thưởng lễ, tết; lương tháng 13, phụ cấp hàng tháng.
- Hỗ trợ công tác phí, xe ô tô, phụ cấp công tác.
- Môi trường làm việc chuyên nghiệp, thân thiện.
- Cơ hội phát triển nghề nghiệp, thăng tiến rõ ràng.